Thomas Kadner \*24.10.1974 in München |   curriculum vitae

Occamstr. 19 – 80802 München  |  0176 32393476  |  thomas.kadner@allianz.de

# Fertigkeiten und Fähigkeiten

Ausgeprägte analytische Fähigkeiten, rhetorisch geschult, umfangreiche Fremdsprachenkenntnisse,

belastbar, teamfähig, hohe Flexibilität, hohe Vertriebsaffinität, kommunikationssicher, kampagnenfähig. Erfahrung im politischen Consulting.

Umfangreiche IT-Kenntnisse insb. bei den Anwendungen: MS Office (Word, Excel, Powerpoint…),

AMIS, AMISnow, OpenOffice, html-Programmierung, GIMP und div. weitere Bildbearbeitungsprogramme, umfangreiche Adobe-Anwendungen, GoToMeeting, weitere online-meeting-Apps, weitere Präsentationssoftware…

# Erfahrung

|  |  |
| --- | --- |
| **Kundenberater (KB)** – Bayerische Versicherungsbank AG (heute ABV) | 01/2005-12/2007 |
| Einsatz in der GV Agentur Jörg Mayrhofer – München. Privatkundengeschäft.Im weiterem Verlauf häufiger Einsatz in der bAV-Beratung |
| **Bezirksleiter (BL)** – Allianz Deutschland AG (heute ABV) | 01/2008 – 12/2013

|  |
| --- |
| 01/2014 – 12/2018 |

aktuell |
| Anwerbung und Ausbildung neuer nebenberuflicher Vertreter, Kommunikation der Geschäfts- und Unternehmensziele

|  |
| --- |
| **Leiter Verkaufsregion (LKB)** – Allianz Beratungs- und Vertriebs-AG (ABV)  |
| Einsatz in ausgewählten Testfeldern und Projekten, ansonsten siehe BL**Kundenmanager (KM)** – Angestelltenvertrieb der ABVStrategieentwicklung für das Betreuungsgebiet Landshut,Weiterentwicklung der NV und der Leiter Kundenberatung (LKB)„Back-Office“ des Betreuungsgebiets  |
|  |

 |

# Ausbildung

|  |  |
| --- | --- |
| **Erwerb der Allgemeinen Hochschulreife am Nymphenburger Gymnasium München** **Studium der Betriebswirtschaftslehre (BWL)an der Universität Augsburg****(Aufbau-)studium der Rechtswissenschaft (Jura) ebendort** Studienbegleitende TätigkeiteneHR-Projektmanagement Telefonica/O² Germany GmbH MünchenAssistenz Joachim Graf von Arnim Sal. Oppenheim jr. & Cie. AG & Co. Münchendiv. Tätigkeiten (Controlling mit Vorstands-Reporting, Immobilienmarktanalyse) bei der HypoVereinsbank (heute Unicredit-Group) MünchenEinsatzmöglichkeitWeltweit - flexibel |  |
|  |

# Kommunikation

Sprachen: Deutsch (Muttersprache), Englisch (verhandlungssicher), Französisch (sicher in Schrift und Sprache), Italienisch (ausgeprägte Grundkenntnisse), (ägyptisches) Arabisch (Grundkenntnisse in Sprache)

# Führungsqualitäten

Erfahrung in den Bereichen Teamleitung, Aufbau von Vertriebspartnern

Erfahrung mit politischen Kampagnen und Politikberatung

Mitglied des Aufsichtsrats der Allianz Beratungs- und Vertriebs-AG – München (seit 04/2018)